



Le groupe Pajunk est une entreprise familiale internationale dirigée par ses propriétaires, dont le siège se trouve à Geisingen/Bade-Wurtemberg et qui possède des filiales de distribution à Atlanta (USA), Newcastle (UK), Baar (ZG) et Taverny (FR). Nous allions les atouts d'une entreprise leader dans le domaine des technologies médicales pour l'anesthésie loco-régionale à l'esprit d'une start-up. Cette combinaison unique nous permet d'aller au-delà de la simple réponse aux besoins du marché: nous contribuons activement à les façonner. En étroite collaboration avec les professionnels de santé, nous développons des innovations orientées solutions. Ils gagnent ainsi plus de temps pour se consacrer à ce qui compte vraiment: le patient.

Dans le cadre d'une solution de succession pour notre région de vente en Suisse occidentale & Tessin, nous recherchons immédiatement un nouveau collaborateur qui s'enthousiasme, ainsi que nous, pour les technologies innovantes, les nouveaux défis et les solutions d'avenir dans le domaine médical.

## **Collaborateur du service extérieur Suisse occidentale & Tessin 80 - 100 % (a)**

### **C'est ce qui vous passionne:**

- Vous menez des entretiens de vente dans les hôpitaux et les cabinets médicaux, en particulier avec les utilisateurs des services d'anesthésie, de neurologie, de radiologie et de traitement de la douleur, ainsi qu'avec le service des achats et l'administration.
- Vous prospectez de nouveaux clients et assurez un suivi actif de notre clientèle existante.
- Vous représentez notre entreprise lors de congrès et d'ateliers et conseillez nos clients sur notre gamme de produits.

- Vous effectuez des initiations à la manipulation de dispositifs médicaux qui nécessitent des explications.

### **Vous nous enthousiasmez:**

- Vous possédez une formation professionnelle technique ou commerciale achevée.
- Idéalement, vous justifiez de plusieurs années d'expérience dans la vente de produits médicaux. Les candidatures de personnes issues d'autres domaines, tels que la médecine, la clinique ou la thérapie de la douleur, sont également les bienvenues.
- Vous êtes convaincant(e) grâce à votre attitude souveraine et à vos compétences de négociateur(trice), alliées à votre esprit de pionnier et à votre pragmatisme.
- Vous aimez travailler de manière autonome et responsable, en mettant le client au centre de vos préoccupations.

### **Nous pouvons ainsi vous enthousiasmer:**

- La réputation d'un fabricant renommé dont le siège et la production se trouvent en Allemagne et la filiale de distribution en Suisse.
- Des hiérarchies plates et des voies décisionnelles courtes.
- Une zone de distribution bien établie avec des contacts et des chiffres d'affaires existants et un grand potentiel de développement et d'organisation.
- Formation complète et transfert professionnel de la zone de distribution.
- Une rémunération basée sur la performance, des prestations sociales attrayantes et une voiture de société à usage privé.

Nous avons éveillé votre intérêt ? Simone Rüttimann des RH se réjouit de recevoir votre candidature en ligne. Pour toute question, vous pouvez nous joindre par téléphone au numéro +41 58 255 72 34.

[Jetzt bewerben](#)